

1. BME-FORUM

Einkauf von Industriemetallen

4. DEZEMBER 2018 | WIESBADEN

Bei Buchung bis zum
31. Oktober 2018 sparen
Sie bis zu 200,- €



Absicherung, Risikominderung, Kostenoptimierung

- Aktuelle Entwicklungen auf den NE-Metallmärkten
- Besonderheiten der Metallbeschaffung in technischen Grenzbereichen
- Effizientes Risikomanagement und erfolgreicher Umgang mit volatilen Märkten

GETRENNT BUCHBARER WORKSHOP:

3. DEZEMBER 2018 | WIESBADEN

Strategische Beschaffung von Industriemetallen

Strategische Beschaffung von Industriemetallen

Sourcing-Strategien – Absicherungsinstrumente – Risikomanagement

WORKSHOPZIEL

Der Workshop vermittelt praxisnahes Know-how beim globalen Einkauf von Industriemetallen. Sie informieren sich über die aktuelle Markt- und Preislage und erfahren, wie erfolgreiche Strategien und Instrumente in der Beschaffung eingesetzt werden. Sie erfahren außerdem, wie Sie eine kostenoptimale Versorgung sicherstellen und welche Möglichkeiten Ihnen bei Preis- und Materialkostensteigerungen, Lieferverzug und Risikoabsicherung zur Verfügung stehen.

ZIELGRUPPE

Dieser Workshop wurde konzipiert für Leiter und leitende Mitarbeiter aus den Bereichen: Einkauf von Industriemetallen und Rohstoffen, Global Sourcing, strategischer und operativer Einkauf, Materialwirtschaft, Supply Chain Management sowie Projektmanagement Einkauf.

INHALTE

Aktuelle Marktlage und zukünftige Trends auf dem Markt für Industriemetalle

- Bedarf und Verwendung von Industriemetallen
- Entwicklung von Angebot und Nachfrage auf dem Weltmarkt
- Auswirkungen der globalen Angebots- und Nachfragedynamik auf dem Beschaffungsmarkt in Deutschland
- Kräftespiel der Marktteilnehmer: Produzenten, Distribution und Verbraucher

Partnerschaften und Kooperationen entlang der Wertschöpfungskette

- Analyse der Beschaffungsprozesse
- Versorgungssicherheit durch kooperative Kunden- und Lieferantenbeziehungen
- Konzeption von Partnerschaften am Beispiel Industriemetalle
- Chancen und Risikobetrachtung
- Praxisbeispiel

Optimaler Umgang mit Preissteigerungen und Angebotsverknappungen

- Auswirkungen der Preisentwicklung auf die Lieferkette
- Aktuelle und zukünftige Preisentwicklungen für ausgewählte Rohstoffe
- Optimaler Umgang mit Preissteigerungen und Angebotsverknappungen

Absicherungsmittel und Instrumente gegen Preisschwankungen

- Wie Sie das Risiko steigender Rohstoffpreise auffangen können?
 - Strategien für/gegen Preiserhöhungen
 - Welche Absicherungsinstrumente können Sie bei Preisschwankungen nutzen?
- Mit Checkliste für die Praxis

Weltweite Beschaffung von Industriemetallen – Methoden und effiziente Beschaffungsstrategien

- Systematische Betrachtung des Weltmarktes von Industriemetallen
- Beschaffungsmarktforschung: Instrumente und Prozesse bei der globalen Beschaffung von Industriemetallen
- Besonderheiten in der Differenzierung innerhalb des Global Sourcing
- Systematischer Aufbau von weltweiten Lieferantenbeziehungen

METHODIK

Praxisnähe durch Vorträge, Praxis- und Fallbeispiele. Sie können mit dem Referenten und den Teilnehmern Ihre spezifischen Fragen diskutieren.

IHR WORKSHOPLEITER

Holger Rogge ist Unternehmensberater und Coach mit dem Schwerpunkt Stahl und Metall, und als solcher vorwiegend in Deutschland und Asien tätig. Zuvor sammelte er langjährige Erfahrungen im Einkauf von Stahl und Metallprodukten, zuletzt als Einkaufsleiter u.a. bei Vaillant, dem Haniel Konzern und der Edscha AG.

WORKSHOPZEITEN

09.30 – 17.00 Uhr

Die Pausenzeiten werden individuell zwischen den Teilnehmern und dem Workshopleiter festgelegt.

Fachlicher Vorsitz und Moderation:

Torsten Althaus, Leiter Supply Chain Management, Fusheng Industrial Company

- 09.15 Begrüßung der Teilnehmer und Eröffnung der Veranstaltung
- 09.30 **Aktuelle Entwicklungen auf dem Markt für Industriemetalle**
- Ausblick auf 2019: Chancen, Risiken und Herausforderungen
 - Mit welchen Entwicklungen ist kurz- bis mittelfristig zu rechnen?
 - Globale Marktentwicklungen und Preistendenzen
 - Entwicklung des Rohstoffsektors
- Dr. Peter Buchholz**, Leiter Deutsche Rohstoffagentur (DERA) in der Bundesanstalt für Geowissenschaften und Rohstoffe (BGR)
- 10.15 **Besonderheiten der Metallbeschaffung in technischen Grenzbereichen am Beispiel der Raumfahrt**
- Co-Engineering mit Materialherstellern in der Entwicklung und Auswahl von High-Performance Legierungen
 - Vertragsstrategien mit großen OEMs zur gemeinsamen Materialbeschaffung
 - Verhandlungsstrategien im Duopol und Zusammenarbeit mit Fräsdienstleistern zur optimierten Materialnutzung
 - Recycling-Strategien zur Erzielung von besseren Verkaufspreisen für Späne von hochwertigen Materialien
- Jean-François Castex**, Senior Vice President Procurement & Supply Chain Management, MT Aerospace AG
- 11.00 Kaffee- und Teepause
- 11.30 **Effizientes Risikomanagement bei volatilen Preisen**
- Herausforderungen der Beschaffung: Einkaufskonsortien
 - Erfolgsstrategien im Umgang mit Partnerschaften
 - Strategien zur Minimierung des Risikos und effektive Absicherung entlang der Lieferkette
- Chris Groger**, Senior Manager, Supply Chain Management, Carl Zeiss SMT GmbH
- 12.15  **Diskussions-Special und Erfahrungsaustausch: Rechtssicherheit beim Einkauf von Industriemetallen**
Diskutieren Sie gemeinsam im Plenum!
Torsten Althaus, Leiter Supply Chain Management, Fusheng Industrial Company
- 12.45 Gemeinsames Mittagessen
- 14.00 Round Tables
- | | |
|---|---|
| Round Table 1:
Herausforderungen bei der Beschaffung von NE-Metallen: Einkaufskonsortien und Rohstoff-Hedging | Round Table 2:
Welche Wertanalyse kann gemeinsam mit der Technik durchgesetzt werden? |
|---|---|
- 14.45 Vorstellung der Ergebnisse im Plenum
- 15.00 Kaffee- und Teepause
- 15.30 **Nachhaltigkeit im Bausektor: Kreislaufwirtschaft, Labels und verantwortliches Aluminium**
- Von den Megatrends zur Kreislaufwirtschaft – und das Prinzip von Cradle-to-Cradle
 - Aluminium: Recycling-Künstler und Recycling-Dilemma
 - Nutzen und Berechtigung von freiwilligen Standards/Labels
 - ASI (Aluminium Stewardship Initiative): Standard für verantwortliches Aluminium
- Stefan Rohrmus**, Manager Nachhaltigkeit, Schüco International KG
- 16.15 **Erfolgsstrategien beim Umgang mit volatilen Märkten**
- Strategien für einen erfolgreichen Einkauf und Risikominderung
 - Risikominderung durch Bevorratung?
 - Möglichkeiten der Risikoabsicherung mittels Rohstoff-Hedging
 - Chancen und Risiken in Absicherung
 - Hedging: Was ist Hedging und wie kann dieses Instrument genutzt werden?
- Jens Adelsbach**, Team Manager Purchasing PUS, U.I. Lapp GmbH
- 17.00 Zusammenfassung der Ergebnisse und Abschlussdiskussion
- 17.15 Ende des Forums

VERANSTALTUNGSINHALT

Die Turbulenzen auf den Märkten im Zuge eines möglichen geopolitischen Handelskrieges stellen den Einkauf von Industriemetallen vor große Herausforderungen. Es ist davon auszugehen, dass mit einer deutlichen Unsicherheit für die Lieferkette zu rechnen ist. Auf welche Entwicklungen muss sich der Markt kurz- und langfristig einstellen? Welche Strategien der Risikoabsicherung bieten dem Einkauf die größte Sicherheit? Und wie kann Nachhaltigkeit erreicht werden?

Auf dem BME-Forum „Einkauf von Industriemetallen“ haben Sie die Gelegenheit, sich über Erfolgsstrategien und -methoden zu informieren, sowie durch Best-Practice-Beiträge anderer Unternehmen potenzielle Lösungsmöglichkeiten zu sammeln.

ZIELGRUPPE

Mit dieser Veranstaltung richten wir uns an Fach- und Führungskräfte der NE-Metalle verarbeitenden Industrie:

- Mitglieder der Geschäftsleitung und Einkaufsleiter
- Industriemetalleinkäufer, Commodity Manager Industriemetalle
- Global Sourcing, Supply Chain Management
- Technischer Einkauf/Projekteinkauf

PARTNER

DERA Deutsche Rohstoffagentur
Bundesanstalt für Geowissenschaften und Rohstoffe

Benötigen Sie Informationen zu Rohstoffen entlang Ihrer Lieferketten? Die **DERA** unterstützt als staatliche Einrichtung die deutsche Industrie neutral und unabhängig mit Informationen zu Angebots-, Nachfrage- und Preistrends auf den Rohstoffmärkten. Wir gehen gezielt auf Preis- und Lieferrisiken ein und unterstützen Sie beim Thema Versorgungssicherheit. Für Ihre Entscheidungsprozesse bietet Ihnen die DERA wertvolle Informationen.

Deutsche Rohstoffagentur (DERA) in der Bundesanstalt für Geowissenschaften und Rohstoffe (BGR)
Wilhelmstraße 25-30, 13593 Berlin
Tel.: +49 30 369 93 226
Fax: +49 30 369 93 100
E-Mail: dera@bgr.de
www.deutsche-rohstoffagentur.de

ANSPRECHPARTNER

FÜR INHALTLICHE FRAGEN:

Agnes Janikowski
Tel.: 06196 5828-227
E-Mail: agnes.janikowski@bme.de

FÜR ANMELDUNGEN:

Melanie Baum
Tel.: 06196 5828-201
E-Mail: melanie.baum@bme.de

FÜR PARTNER/AUSSTELLER:

Roland Knorr
Tel.: 06196 5828-113
E-Mail: roland.knorr@bme.de



Fax: 06196 5828-299

E-Mail: anmeldung@bme-akademie.de



DIALOGPOST
Ein Service der Deutschen Post

ALLEMAGNE Port payé

BME Akademie GmbH · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn

Informationen

Termine und Ort

Workshop:
Montag 3. Dezember 2018 09.30 – 17.00 Uhr
Forum:
Dienstag 4. Dezember 2018 09.15 – 17.15 Uhr

Mercure Hotel Wiesbaden City

Bahnhofstraße 10 - 12
65185 Wiesbaden
Tel.: 0611 1620
EZ: 130,- € inkl. Frühstück

Bitte beachten Sie, dass das Zimmerkontingent nur bis zum 02.11.2018 gültig ist. Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer verantwortlich.

Teilnahmegebühren

Forum + Workshop
Bis zum 31.10.2018 Frühbucherrabatt von 200,- €
1.295,- € statt 1.495,- € zzgl. MwSt.

Forum
Bis zum 31.10.2018 Frühbucherrabatt von 100,- €
Fach- und Führungskräfte aus Einkauf, SCM und Logistik aus Industrie, Handel und öffentlichen Institutionen
995,- € statt 1.095,- € zzgl. MwSt.

Anbieter, Dienstleister und Berater für Industrie und Handel
2.095,- € statt 2.195,- € zzgl. MwSt.

Workshop

Bis zum 31.10.2018 Frühbucherrabatt von 100,- €
795,- € statt 895,- € zzgl. MwSt.

Bitte beachten Sie, dass eine Teilnahme an dem Workshop für Anbieter, Dienstleister und Berater für Industrie und Handel nicht möglich ist und die Teilnahme am Forum geprüft wird. Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 10 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmer werden nur bei Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin und bei gleichzeitiger Buchung gewährt. **Rabatte sind nicht kombinierbar.**

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

Vortragsunterlagen (soweit vom Referenten zur Veröffentlichung freigegeben), Kaffeepausen, Mittagessen und Tagungsgetränke

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Der Anmeldebestätigung sind die Anschrift, Telefon-/Fax-Nummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigelegt.

Referentenwechsel

Fällt ein Dozent auf Grund von Krankheit oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen kurzfristig aus, kann die BME Akademie GmbH, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden, einen Wechsel des Dozenten vornehmen und/oder den Programmablauf einer Veranstaltung ändern, sofern dies nicht unzumutbar ist.

Rücktritt/Stornierung

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine bereits entrichtete Teilnahmegebühr abzüglich einer Verwaltungsgebühr von 150,- € zurückerstattet. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich per E-Mail, auf dem Postweg oder per Telefax erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, zu finden unter www.bme.de/agb.

Sales-10

321812029

Ja, ich möchte am 1. BME-Forum „Einkauf von Industriemetallen“ teilnehmen

- Forum + Workshop
- Forum
- Workshop

Ich kann nicht teilnehmen. Senden Sie mir bitte die Tagungsunterlagen (exklusive Workshop) zum Preis von 249,- € zzgl. MwSt. auf CD zu (lieferbar ca. 3 Wochen nach Veranstaltung).

Ja, ich möchte diese Veranstaltung als Marketingplattform nutzen und bitte um Kontaktaufnahme.

Bei Buchung bis zum
31. Oktober 2018 sparen
Sie bis zu 200,- €

Teilnehmer 1

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	Fax
E-Mail	

Teilnehmer 2

-10 % gleichzeitige Buchung

Name	Vorname
Position	Abteilung
Telefon	Fax
E-Mail	

Firma

Firma	
Straße/Postfach	PLZ/Ort
Branche	
Datum/Unterschrift	

Abweichende Rechnungsanschrift

Abteilung	
Straße/Postfach	
PLZ/Ort	
Mitarbeiter:	<input type="checkbox"/> bis 50 <input type="checkbox"/> 51-100 <input type="checkbox"/> 101-250 <input type="checkbox"/> 251-500 <input type="checkbox"/> 501-1000 <input type="checkbox"/> über 1000

FOR-MET

Verfolgen Sie den BME in den sozialen Netzwerken: www.bme.de/social



Änderungen vorbehalten

Bildquelle: Inok/istock.com